

# Unternehmensangebot



**Etablierter Marketing-Service-  
Dienstleister mit außergewöhnlichen  
Alleinstellungsmerkmalen**



## Unternehmensangebot Projekt-Nr.: WEICO-2024-MARKETING-1

|                      |   |
|----------------------|---|
| Rechtsform:          | GmbH  |
| Firmensitz:          | Deutschland<br>Region Stuttgart   |
| Inhalt:              | Zum Verkauf stehen entweder <ul style="list-style-type: none"><li>• 100% der GmbH Anteile oder</li><li>• &lt; 50% der GmbH Anteile</li></ul> <p>eines langjährig im Markt etablierten Dienstleisters, der umfassenden Marketing-Service für Industriekunden und Werbeagenturen anbietet. Weitere Angaben siehe „Status quo“.</p>  |
| Angebotsportfolio:   | Zu dem umfangreichen Dienstleistungsportfolio gehören unter anderem die Erarbeitung von Marketingkonzepten und Kampagnen (komplett oder Teile davon), die Unterstützung bei der Planung, Organisation und Durchführung von Veranstaltungen, die Warenversorgung und Logistik sowie der Vor-Ort-Support.<br>Die Dienstleistungen zielen darauf ab, die Kunden bestmöglich bei der Durchführung und Umsetzung ihrer Marketing- und Kommunikationsmaßnahmen, sowie bei Messen und Veranstaltungen zu unterstützen. Dabei liegt die besondere Fähigkeit des Unternehmens in der Entwicklung effizienter und punktgenauer Lösungen, und diese dann auch umzusetzen und zu realisieren. |
| Umsatzgrößenordnung: | > 1,9 Mio.€ (FC 2024)   |
| EBIT:                | > 11% (FC 2024)   |
| Mitarbeiterzahl:     | Das Team besteht aus 12 (ohne GF) sehr gut ausgebildeten und erfahrenen Fachkräften mit hohem Qualitätsbewusstsein.   |
| Kunden:              | Der Kundenstamm setzt sich zusammen aus mittelständischen Unternehmen und Konzernen verschiedener Branchen, sowie Werbe- und VKF-Agenturen, die einen verlässlichen Partner bei der Umsetzung von professionell organisierten und durchgeführten Veranstaltungen, sowie weitreichenden Marketing-Service-Support brauchen.  |



Status Quo:

Aktuell hat die GmbH zwei Gesellschafter, die jeweils 50% der Anteile besitzen. Die beiden Gesellschafter sind auch als Geschäftsführer tätig. Einer der beiden Geschäftsführer möchte seine GmbH Anteile veräußern, womit auch die Tätigkeit als Geschäftsführer endet. Somit gibt es für Investoren zwei Szenarien:

1. Verkauf 100% der Anteile
2. Verkauf < 50% der Anteile

Das Ziel ist eine planmäßige Neuordnung der Firma mit dem Ziel, die gute Position der Firma zu nutzen und zukünftiges profitables Wachstum zu generieren. Das Unternehmen ist besonders geeignet für **Strategische Investoren** aus dem Branchenumfeld sowie für **MBI-Kandidaten**, die eine direkte Führungsrolle in einem etablierten Unternehmen übernehmen möchten (bei Übernahme von 100% der Anteile). Die zukünftige Rolle der verbleibenden Geschäftsführerin ist verhandelbar.

Kaufpreisvorstellung:

Die Veräußerung der Anteile erfolgt auf Basis eines **Indikativen Angebots**.

Kontakt:

Oliver Weiser  
WEISOL Consulting  
Email: [oliver.weiser@weisol-consulting.com](mailto:oliver.weiser@weisol-consulting.com)  
Telefon: +49 1575 / 293 98 02